

CORSO DI FORMAZIONE 55 ORE

ESPERTO DELLA COMPOSIZIONE NEGOZIATA DELLA CRISI D'IMPRESA

Piattaforma Concerto - 28 gennaio – 25 marzo 2022

Il Corso approfondisce il Decreto Legge n. 118/2021 garantendo l'acquisizione di tutte le specifiche competenze formative prescritte dalla norma è valido per l'accesso all'Elenco degli esperti negoziatori della crisi di impresa.

Consentirà di formare professionisti in grado di affrontare le attività connesse alla funzione del Negoziatore.

I professionisti acquisiranno le competenze necessarie, uno dei requisiti previsti dalla norma per essere iscritti all'Albo dei negoziatori.

Domanda di ammissione e quota di partecipazione

La domanda deve essere presentata tramite apposito modulo.

La fruizione del Corso avverrà tramite la piattaforma di Concerto (www.concerto.it). Prossimamente invieremo a mezzo mail le istruzioni per la fruizione dell'evento.

L'iscrizione al corso costituisce accettazione di tutte le regole di svolgimento del Corso ed impegno di versamento della quota di iscrizione, fissata in **Euro 50**, da versarsi sul conto corrente intestato a Fondazione Bresciana per gli Studi Economico-Giuridici Iban **IT 74 X 05387 11225 0000 42684975**

La quota è esente Iva – ex art. 10 c.1 n.20 dpr 633/72 – **solo** se la fattura viene intestata agli iscritti all'Ordine di Brescia (professionisti, Studi professionali associati e STP); diversamente l'aliquota da applicare è del 22%.

Il corso è riservato agli iscritti degli Ordini commercialisti ed esperti contabili di tutta Italia.

Il programma del corso con l'indicazione dei docenti è il seguente:

DATA	ORARIO	ARGOMENTO	DOCENTE
venerdì 28 Gennaio 2022	9,00-13,00 (4 ore)	Saluti ai partecipanti del Presidente dell'ODCEC, <i>dott. Michele de Tavonatti</i>	Dott. Marcello Pollio Dott. Franco Baiguera Dott. Leonardo Milani
		Il contesto dell'intervento normativo: presupposti, finalità ed obiettivi (F.1.1) • La flessibilità dello strumento • La nuova figura dell'esperto come figura diversa da tutti gli altri profili professionali coinvolti • Finalità, obiettivi "macro" e "micro" • Lo stato di difficoltà e quello di crisi • La percorribilità del risanamento dell'impresa anche in stato di insolvenza se reversibile • Il risanamento dell'impresa, in via diretta e indiretta tramite cessione dell'azienda • Analisi differenziale con gli altri strumenti (piano attestato, convenzione di moratoria, accordi di ristrutturazione e preaccordi)	

DATA	ORARIO	ARGOMENTO	DOCENTE
venerdì 4 Febbraio 2022	9,00-13,00 (4 ore)	Il protocollo di conduzione della composizione negoziata (F.1.6) • Il ruolo dell'esperto quale delineato dal protocollo: l'esame dei singoli paragrafi • Il ruolo dell'esperto nel corso delle trattative: l'individuazione delle parti interessate • La gestione dell'impresa nel corso della composizione negoziata • Il dissenso dell'esperto rispetto agli atti di straordinaria amministrazione e ai pagamenti non coerenti con le trattative • Il ruolo dell'esperto nella rinegoziazione dei contratti e nel giudizio di rideterminazione del contenuto del contratto • Il ruolo dell'esperto nei giudizi autorizzativi • Il ruolo dell'esperto nel processo autorizzativo per la deroga del secondo comma dell'art. 2560	Dott. Alessandro Pernigotto Dott. Marco Valenti Prof.ssa Maria Lucetta Russotto Dott. Fabio Cesare Dott. Antonino Trommino
venerdì 11 Febbraio 2022	9,30-12,30 (3 ore)	La domanda e la relativa documentazione disponibile nella piattaforma (F.1.3) • La piattaforma • Il contenuto della domanda • La documentazione allegata • La lettura della centrale dei rischi • La lettura e le peculiarità delle certificazioni fiscali	Dott. Sandro Pettinato Dott. Oliviero Di Giorgio
venerdì 18 Febbraio 2022	14,00-19,00 (5 ore)	La sostenibilità del debito ed il test pratico per la verifica della ragionevole percorribilità del risanamento (F.1.4) • Finalità del test e logiche sottostanti • La sostenibilità del debito nel caso di continuità diretta e indiretta • La conduzione del test: • L'andamento corrente e prospettico • Le conseguenze della pandemia • I casi dell'impresa in equilibrio e squilibrio economico • La costruzione del rapporto tra il debito che deve essere ristrutturato e i flussi annui al servizio del debito, modalità di calcolo • Lettura del risultato in funzione del grado di difficoltà del percorso • Esame dei casi in cui non sussistono concrete possibilità di risanamento e la conseguente relazione dell'esperto	Dott. Stefano Midolo Dott. Oliviero Di Giorgio
martedì 22 Febbraio 2022	14,00-19,00 (5 ore)	La redazione di un piano di risanamento (F.1.5) • Il piano come "processo" • Le indicazioni contenute nella check list • Come condurre sulla base della check list la disamina del piano • Avvertenze per specifici settori di attività • Possibili specificità del piano in caso di imprese sottosoglia e piccole imprese; contenuto del piano o dei piani in presenza di un gruppo di imprese • Casi pratici ed esempi di modelli di piano	Dott. Franco Baiguera Dott. Davide Felappi

DATA	ORARIO	ARGOMENTO	DOCENTE
venerdì 25 Febbraio 2022	14,30-18,30 (4 ore)	Il sistema delle norme con riferimento a quelle relative all'intervento giudiziale (F.1.2) - Articoli da 3 a 19 DL 118/2021 con approfondimento in: - Rinegoziazione e principi su contratti - Contenuto delle misure cautelari e protettive - Descrizione dei procedimenti previsti dal DL	Dott. Raffaele Del Porto Prof. Giuseppe Finocchiaro
martedì 1 Marzo 2022	14,00-19,00 (5 ore)	La gestione delle trattative con le parti interessate. Facilitazione della comunicazione e della composizione consensuale: il ruolo dell'esperto e le competenze (F.1.7) - Fase della preparazione - L'individuazione delle parti astrattamente interessate - La fase del contratto individuale (preparazione del colloquio e scelta delle modalità, individuazione dei soggetti interessati, programmazione degli incontri e condivisione dell'agenda con le parti) - La fase degli incontri bi e multilaterali - Gestione delle trattative I parte - Definizione dell'obiettivo - Il ruolo dell'esperto quale facilitatore e coordinatore: ispirare fiducia e autorevolezza - Ascolto, empowerment e tecniche di gestione dei colloqui - Dialogo strategico con le tecniche adeguate alla natura delle parti interessate - Analisi punti di forza e debolezza - Esplorazione degli interessi di ciascuna parte - Studio delle opzioni per una soluzione concordata di risanamento	Dott.ssa Marcella Caradonna Avv. Ana Uzqueda Avv. Cesare Bulgheroni
venerdì 4 Marzo 2022	14,00-19,00 (5 ore)	Gestione delle trattative - II parte (F.1.7) - Coaching relazionale in condizione di neutralità - Creazione di maggior valore delle parti interessate - Trasformare le relazioni dal problema alle potenzialità di risanamento - Distorsioni cognitive e relazionali Laboratorio sui casi e apprendimento delle tecniche - Presentazione di casi studio e divisione dei ruoli - Avvio della simulazione: elaborazione dell'agenda - Setting degli incontri singoli o di gruppo - Gestione della trattativa	Prof. Avv. Maria Carla Giorgetti Prof. Avv. Luigi Ardizzone Dott. Severino Gritti

DATA	ORARIO	ARGOMENTO	DOCENTE
mercoledì 9 Marzo 2022	14,30-18,30 (4 ore)	Nozioni sul quadro regolamentare delle esposizioni bancarie (F.1.8) • IFRS9, stageing e criteri di valutazione contabile dei crediti bancari • Segnalazione in centrale dei rischi • Guidelines sul credito deteriorato, definizioni di NPE, nonché di sofferenze, UTP ed esposizioni sconfinato/scadute • Misure di concessione performing e non performing • Valutazione, monitoraggio e gestione dei crediti deteriorati • Definizione di default, calendar provisioning e relative conseguenze sulle politiche creditizie • L'impatto degli strumenti di risoluzione della crisi sull'erogazione del credito bancario • Casi pratici di interazione tra proposte del debitore e regolamentazione bancaria	Dott. Giuliano Soldi Dott. Stefano Ambrosini Dott. Vittorio Franco
venerdì 11 Marzo 2022	14,30-18,30 (4 ore)	Nozioni in materia di rapporti di lavoro e di consultazioni delle parti (F.1.9) • Crisi di impresa e rapporti di lavoro: le possibili soluzioni • Le procedure di informazione e consultazione fiscale • Le relazioni sindacali nei luoghi di lavoro in relazione alle caratteristiche dell'impresa • Accordi sindacali e prevenzione della crisi d'impresa • L'intervento degli ammortizzatori sociali • Affitto e trasferimento dell'azienda • L'appalto • L'inquadramento professionale del lavoratore • Le conciliazioni in sede protetta • Le eccedenze di personale nel quadro della valutazione preliminare delle esigenze organizzative dell'impresa	Dott. Marco Lazzaroni Dott. Marco Tuscano
martedì 15 Marzo 2022	14,00-18,00 (4 ore)	La stima della liquidazione del patrimonio (F.1.10) • Le finalità della stima della liquidazione del patrimonio, come e quando renderla • La stima del valore di realizzo dell'azienda e dei suoi rami • La stima del canone di affitto dell'azienda e dei suoi rami • La stima e la vendita degli immobili	Dott. Giovanni Peli Geom. Matteo Negri Dott. Gianluigi Vielmi

DATA	ORARIO	ARGOMENTO	DOCENTE
venerdì 18 Marzo 2022	14,30-17,30 (3 ore)	Il protocollo di conduzione della composizione negoziata (F.1.6) • Il ruolo dell'esperto nel giudizio sulle misure protettive e cautelari • Le vicende circolatorie dell'azienda • Tecniche di collocamento dell'azienda sul mercato • Il contenuto della relazione finale • I finanziamenti infragruppo e l'esclusione della postergazione • Il debito fiscale ed erariale • Le misure premiali ed il ruolo dell'esperto con particolare riferimento al co. 5 dell'art. 14 • L'assenza o il venir meno di concrete • possibilità di risanamento dell'impresa • I gruppi di imprese	Dott. Michele D'Apolito Dott. Filippo Pongiglione
venerdì 25 Marzo 2022	14,00-19,00 (5 ore)	L'esito dell'intervento dell'esperto e il contenuto della relazione finale: le soluzioni dell'articolo 11 I parte (F.1.11) • Le soluzioni idonee, il ruolo e le conclusioni dell'esperto, gli interventi successivi dell'imprenditore 1. Il contratto di cui all'art. 11 co 1 lett. a), il parere va motivato dall'esperto 2. La convenzione di moratoria 3. L'accordo di cui al co. 1 lett. c) e la sottoscrizione dell'esperto 4. L'ADR di cui al co.2, il contenuto nella relazione finale perché l'imprenditore possa fruire delle facilitazioni di cui al co.2 5. Il concordato preventivo 6. Il concordato semplificato • Il contenuto della relazione finale nel caso in cui la soluzione sia già stata individuata, rispetto al caso in cui non lo sia in gruppi di imprese: 1. Illustrazione dei requisiti di riconoscibilità del gruppo ai fini della composizione negoziata 2. Incarico unitario 3. La pluralità di esperti e la decisione di prosecuzione con incarico unitario ovvero con conduzione congiunta della composizione negoziata nelle diverse imprese 4. L'estensione delle trattative ad altre imprese del gruppo in difficoltà 5. Il coinvolgimento come parti interessate di altre imprese	Dott.ssa Simonetta Bruno Dott.ssa Francesca Ghezzi Dott. Riccardo Rapelli Dott. Valerio Chignoli

La frequenza del corso è obbligatoria per tutte le lezioni anche in differita.

Alla fine di ogni incontro ci sarà un test di verifica strutturato con domande a risposte vero o falso.

Le dirette verranno registrate per consentire ai partecipanti di guardarle in differita.

Le differite saranno disponibili a partire dal 10 giorno successivo alla diretta e fino alla data del 31-07-2022.

Il superamento del test finale con il raggiungimento del 70% consentirà il rilascio dell'attestato di partecipazione, necessario per l'iscrizione all'elenco degli esperti negoziatori della crisi d'impresa.

Segue modulo di iscrizione

Modulo di iscrizione

CORSO GESTORI DELLA CRISI – gennaio / marzo 2022 -

da inoltrarsi compilato unitamente all'**attestazione di pagamento** a segreteria@procredi.it

La fruizione del Corso avverrà tramite la piattaforma di Concerto (www.concerto.it).

Verranno inviate a mezzo mail le istruzioni per la fruizione dell'evento.

CREDITI FORMATIVI

L'iniziativa è in fase di accreditamento per Dottori Commercialisti ed Esperti Contabili

QUOTA DI ISCRIZIONE € 50

La quota è esente Iva – ex art. 10 c.1 n.20 dpr 633/72 – **solo** se la fattura viene intestata agli iscritti all'Ordine di Brescia (professionisti, Studi professionali associati e STP); diversamente l'aliquota da applicare è del 22%.

MODALITÀ DI PAGAMENTO – bonifico a favore Fondazione Bresciana Studi Economico Giuridici
Iban **IT 74 X 05387 11225 0000 42684975** Causale "Corso Gestori della Crisi –
Nome/Cognome partecipante".

DATI PARTECIPANTE

COGNOME E NOME.....

CODICE FISCALE

TELEFONO.....

ORDINE DI APPARTENENZA DOTTORI COMMERCIALISTI ED ESPERTI CONTABILI

PROVINCIA DI AL N.

E-MAIL personale per ricevere conferma dell'iscrizione

PER FATTURAZIONE ELETTRONICA

RAGIONE SOCIALE

INDIRIZZO

CAP CITTA' PROVINCIA

PARTITA IVA CODICE FISCALE

specificare la MODALITÀ DI TRASMISSIONE

☐ codice destinatario (per zero indicare Ø)

☐ PEC

☐ regime forfettario

Si informa che la Fondazione tratterà i Suoi dati personali in conformità al GDPR (Regolamento UE n. 2016/679) e al D.Lgs. 196/2003 ss.mm. Per qualsiasi informazione scrivere a privacy@procredi.it

DATA

FIRMA PARTECIPANTE.....

SEGRETERIA ORGANIZZATIVA

FONDAZIONE BRESCIANA PER GLI STUDI ECONOMICO-GIURIDICI

via Marsala 17, Brescia

tel. 030/3771.866 – 057

segreteria@procredi.it



FONDAZIONE BRESCIANA
PER GLI STUDI
ECONOMICO-GIURIDICI



BRESCIA

ORDINE
DEI DOTTORI
COMMERCIALISTI
E DEGLI ESPERTI
CONTABILI