

ALLEGATO B - CRITERI DI VALUTAZIONE DELL'OFFERTA

1.ELEMENTI DI VALUTAZIONE

Ai fini dell'individuazione dell'offerta più vantaggiosa sulla base del rapporto miglior qualità/prezzo la stazione appaltante assume gli elementi ed i relativi fattori ponderati di seguito indicati:

TIPOLOGIA DI OFFERTA	ELEMENTI DI VALUTAZIONE	PUNTI	PUNTEGGIO MASSIMO ATTRIBUIBILE
OFFERTA TECNICA	A1- Per ogni anno di esercizio della professione di commercialista da parte del titolare o del componente dello studio associato incaricato del servizio	1,0	20,0
	A2- Per ogni anno di revisione contabile nei confronti di enti pubblici da parte del professionista incaricato	1,0	10,0
	A3- Per attività di interesse specifico svolte a favore di Ordini e Collegi Professionali	Da 0,5 a 5,0	10,0
	A4 -Per incarichi di natura pubblicistica, relazioni a convegni o incarichi di docenza relativi al settore pubblico e/o sanitario	Da 0,5 a 5,0	10,0
OFFERTA ECONOMICA	B1- Sconto rispetto al corrispettivo indicato nella manifestazione di interesse	Da 0,00 a 50,00.	50,0

2.OFFERTA TECNICA

L'offerta tecnica consiste in una **Relazione Tecnica** che dovrà essere strutturata secondo la tabella sottostante, entro il limite di 21 facciate DIN A4. Essa deve descrivere analiticamente le modalità proposte per l'espletamento del servizio, il personale impiegato e le esperienze curriculari. Dalla citata relazione dovranno emergere gli elementi riportati di seguito, ossia:

A1- Anni di esercizio della professione di commercialista da parte del titolare o del componente dello studio associato incaricato della consulenza
A2- Anni di revisione contabile nei confronti di enti pubblici dal professionista incaricato
A3- Per attività di interesse specifico svolte a favore di Ordini e Collegi Professionali
A4 -Incarichi di natura pubblicistica, relazioni a convegni o incarichi di docenza relativi al settore pubblico e/o sanitario

Si ricorda che il proponente può allegare all'offerta tecnica l'eventuale dichiarazione di non consentire l'accesso, da parte di altri proponenti, alle informazioni contenute nell'offerta che costituiscono segreti tecnici o commerciali; in tal caso, sarà onere del proponente individuare in modo preciso le parti dell'offerta contenenti le predette informazioni e fornire un'adequata motivazione.

3.OFFERTA ECONOMICA

L'offerta economica (B1) dovrà contenere l'indicazione:

1- del corrispettivo totale offerto

SPECIFICHE DELLA VALUTAZIONE DELL'OFFERTA ECONOMICA

All'offerta economica verrà attribuito un massimo di 50 punti

I punteggi per l'offerta economica verranno attribuiti nel modo seguente:

- 1- sarà identificato l'importo minimo offerto (**Vm_A**) come l'offerta economica, tra tutte quelle ricevute ed ammesse, avente l'importo offerto (**Vo_A**) più basso;
- 2- si procederà quindi all'attribuzione del punteggio economico come segue: all'importo minimo offerto (**Vm_A**) sarà assegnato il punteggio massimo (**Pmax_A = 50 punti**) alle altre offerte verrà assegnato un punteggio secondo la seguente formula:

$$Pass_A = Pmax_A * \frac{Vm_A}{Vo_A}$$

dove:

- **Pass_A** è il punteggio assegnato all'offerta;
- **Pmax_A** è il punteggio massimo assegnabile all'offerta (**50 punti**);
- **Vm_A** è l'importo minimo offerto
- **Vo_A** è l'importo offerto relativo a ciascuna offerta

2.PUNTEGGIO FINALE

Il punteggio finale di ogni proponente verrà attribuito sommando il punteggio ottenuto per l'offerta tecnica con quello ottenuto per l'offerta economica.