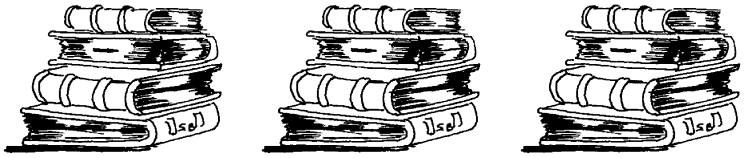
Di libro in libro fra economia e finanza

a cura di Renato Camodeca

Roberto Belotti
LA TASSAZIONE DI PROFESSIONISTI E LAVORATORI AUTONOMI
II edizione, Giuffrè, Cosa & Come, 2007

Il volume di Roberto Belotti, giunto alla sua II edizione, affronta in modo organico e completo il tema della tassazione dei professionisti e in generale dei lavoratori autonomi.
Negli anni più recenti, ma in particolare nel 2006, le riforme tributarie nel campo in questione sono state molteplici e per certi profili di ampia rilevanza. In tema di imposte dirette, ad esempio, esse hanno di fatto determinato una sempre maggiore vicinanza della disciplina del reddito di lavoro autonomo a quella prevista per il reddito d'impresa (basti pensare, al riguardo, alla tassazione delle plusvalenze relative alla vendita dei beni strumentali, oggi imponibili per il professionista così come per l'impresa).
Su queste basi, il lavoro entra nel merito di tutte le problematiche di tassazione del reddito professionale, analizzando l'art. 54 del Testo Unico per quanto attiene alle imposte sui redditi e prendendo in esame, in tema di Irap, sia la problematica, invero mai sopita, dell'applicabilità / non applicabilità dell'imposta per i professionisti che esercitano l'attività con ridotti volumi di investimenti, sia i profili attinenti alle modifiche della base imponibile causate dai provvedimenti tributari del 2007 (cuneo fiscale e detrazione dei contributi previdenziali).
Dal punto di vista della disciplina Iva, vengono poi trattati gli obblighi previsti per il lavoratore autonomo in relazione alle diverse attività professionali esercitate, nonché esaminate le ultime novità disposte in materia di esonero dal campo di applicazione dell'imposta per i contribuenti fino a € 7.000.
Particolare attenzione è infine rivolta all'attività di controllo e di accertamento per il tramite degli studi di settore, attività che è stata ricostruita nel testo con il fine specifico di chiarire al Lettore l'importanza del confronto fra dati dichiarati e dati desunti dall'applicazione Ge.ri.co.
Chiude il volume un'analitica descrizione delle nuove iniziative professionali, nonché una quanto mai necessaria distinzione fra la tenuta del regime di contabilità semplificata e quello di contabilità ordinaria.

Segnalazioni brevi in materia di Diritto Commerciale e Fallimentare



Maurizio De Giorgi
IL NUOVO ARBITRATO. PROFILI PRATICI
Halley Editrice, 2007

Il volume di Maurizio De Giorgi mira a soddisfare le esigenze di quanti, studiosi e professionisti, si trovano quotidianamente a fare i conti con la mutata normativa in tema di arbitrato.
Alla luce della crescente importanza che l'istituto dell'arbitrato ha acquisito, il Legislatore ha apportato alcune importanti modifiche al sistema codicistico attraverso il D.Lgs. 2 febbraio 2006, n. 40, entrato in vigore dal 1 marzo 2006: tale intervento, se da un lato ha contribuito alla soluzione di talune questioni, dall'altro ha posto all'interprete dubbi teorico-pratici di non poco rilievo.
La dottrina più attenta, invero, ha sottolineato come debba attribuirsi alla riforma il pregio della completezza unitamente a quello della chiarezza espositiva delle norme, il tutto non senza precisare, comunque, la presenza di scelte in alcuni punti opinabili.
Al fine di evidenziare i profili positivi e negativi che, quasi inevitabilmente, accompagnano ogni riforma di grande respiro e allo stesso tempo rendono agevole ed immediata la lettura delle norme permettendo un continuo confronto tra vecchia e nuova normativa, il volume riporta, conclusivamente, un quadro riepilogativo disposto su due colonne, con il testo comparato della riforma del 2006.

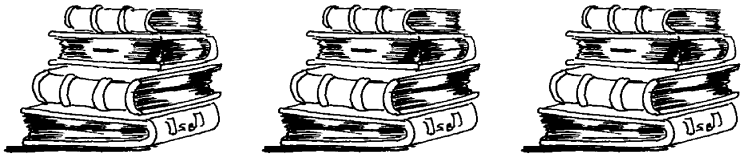
Aldo Fiale
IL FALLIMENTO E LE ALTRE PROCEDURE CONCORSUALI. MANUALE TEORICO-PRATICO
Con CD-ROM, Edizioni Giuridiche Simone, 2007

Il volume tratta l'intera materia del diritto fallimentare, così come riscritta dal D.Lgs. 9 gennaio 2006, n. 5, facendo ricorso ad un criterio espositivo agile e sistematico che riporta i più autorevoli orientamenti dottrinali e giurisprudenziali; l'Autore, inoltre, fa tesoro delle prime problematiche applicative sorte dall'entrata in vigore dalla riforma (16 luglio 2006).
Il lavoro, nel suo complesso, costituisce uno strumento di studio e di riflessione, oltre che di orientamento concreto, per operatori e studiosi della materia.
Gli ampi riferimenti bibliografici facilitano la ricerca e l'approfondimento, mentre in appendice sono riportati i più significativi testi legislativi corredati di note essenziali.

Simone Vallasciani
IL RECESSO DEL SOCIO. PROFILI CIVILISTICI, CONTABILI E FISCALI
Ampio formulario scaricabile on-line.
Sistemi Editoriali, 2007

Prima della riforma del diritto societario, il recesso del socio era ammissibile solo in specifiche e limitate situazioni. La nuova disciplina, oltre ad ampliare i presupposti dell'istituto, fornisce la possibilità di introdurne specifiche ipotesi attraverso l'atto costitutivo o lo statuto.
La fuoriuscita del socio, inoltre, riceve una regolamentazione più organica sia a livello formale, sia a livello sostanziale, con ripercussioni nei rapporti socio-società di carattere civilistico, patrimoniale e tributario.
Il volume di Simone Vallasciani analizza l'istituto del recesso in relazione a tutte le tipologie di società - di capitali e di persone - sotto il profilo giuridico, contabile, e fiscale, non tralasciando i risvolti processuali e quelli derivanti dal fallimento.

Segnalazioni brevi in materia di Ragioneria ed Economia Aziendale



Ferdinando Di Carlo
L'EVOLUZIONE DELL'INFORMAZIONE SUI GRUPPI DI IMPRESE. PRIME RIFLESSIONI
Giappichelli, 2006

I gruppi aziendali rappresentano un fenomeno in continua espansione nella realtà economica italiana. Il sempre più crescente ricorso a tale forma organizzativa, nonché l'interesse dedicato dalla dottrina economico-aziendale al fenomeno in oggetto, ha assunto ampia rilevanza, a tal punto da trovare anche un riconoscimento formale nella recente riforma della normativa societaria.
Il legislatore, infatti, sottopone a parziale regolamentazione i gruppi di aziende disciplinando, in particolare, la tutela dei soci di minoranza al loro interno.
Il volume cerca di individuare degli strumenti utili al miglioramento dell'informativa di gruppo offerta dal bilancio consolidato, anche alla luce delle novità presenti a livello nazionale e comunitario in relazione alla comunicazione d'impresa. Dopo aver proceduto a un'analisi delle caratteristiche proprie del gruppo aziendale e del suo sistema informativo, si esaminano le principali problematiche relative alla redazione del bilancio consolidato, individuandone le peculiarità anche alla luce di quanto previsto dai principi contabili internazionali.

Renato Santini
PIANI FINANZIARI E VALORE D'IMPRESA
Il Mulino, 2007

I sistemi di pianificazione e controllo delle piccole medie imprese nel nostro paese risultano sovente inadatti per riprodurre adeguatamente le prospettive di crescita a medio termine delle aziende e del settore in cui esse operano.
Finanziatori, investitori e lo stesso management sono spesso costretti a prendere decisioni sulla base di informazioni storiche, per lo più provenienti dai bilanci d'esercizio o dall'analisi fondamentale che ne discende, quando invece avrebbero bisogno di informazioni prospettiche. Con questo volume l'autore fornisce a imprenditori, manager e professionisti gli elementi di base per poter sviluppare proprie analisi di sostenibilità finanziaria e di valore sul futuro dell'azienda.

Roberto Moro Visconti
LE HOLDING. BILANCIO, STRUTTURA FINANZIARIA, FISCALITÀ E VALUTAZIONI
Il Sole 24 Ore Pirola, 2007

Il volume costituisce una trattazione completa e aggiornata di tutte le problematiche relative alle holding e ai gruppi societari. Partendo dai diversi modelli di gruppi d'impresa, vengono analizzate le diverse tipologie di società holding e di soci di holding, i problemi di bilancio e la valutazione delle partecipazioni, le attività di direzione e coordinamento delle holding e i possibili conflitti di interesse nei gruppi, i problemi relativi alla compravendita di partecipazioni e tutta la tematica dei dividendi. Ampio spazio viene dedicato alla struttura finanziaria di gruppo e al tema dei finanziamenti e conferimenti intercompany, oltre che al tema delle operazioni sul capitale della holding e delle partecipate.
Altri aspetti ampiamente trattati nel volume sono la valutazione economica delle holding, le operazioni di ingegneria finanziaria, le problematiche fiscali con particolare riferimento all'Iva di gruppo e alle operazioni esenti; vengono prese in esame alcune particolari tipologie di holding, come le holding immobiliari, le holding con funzione di royalty company, le holding di aziende familiari.
Il volume si chiude con un'ampia descrizione della normativa in tema di antiriciclaggio, con adempimenti e comunicazioni all'Ufficio Italiano Cambi e l'analisi del regime delle holding nei principali ordinamenti comunitari e off-shore, alla luce delle più recenti disposizioni.